



EQUIPO DE PROFESORES – IX CURSO DE NEGOCIACIONES COMERCIALES INTERNACIONALES

CARL A. CIRA

Director del Summit of the Americas Center de la Florida International University. Antes de su ingreso a FIU, trabajó en América Latina con la Agencia estadounidense para el Desarrollo Internacional (USAID), cuya más reciente posición fue la de Director de Misión en Bogotá. Entre 1993 y 1997 dirigió la Oficina de Iniciativas Democráticas de USAID en La Paz, Bolivia, liderando un programa políticamente sensible para reformar la legislación y el estado, que contribuyó a construir las instituciones democráticas bolivianas y a ampliar la protección de los derechos humanos en ese país. Carl Cira sirvió también durante 12 años en la división antitrust del Departamento de Justicia de EEUU y fue jefe de su sección de comercio internacional. Su experiencia académica incluye posiciones como investigador senior en la Escuela de Asuntos Públicos y Servicios de la Florida International University y como profesor adjunto de derecho en la Universidad de Georgetown University, donde se desempeñó también como director ejecutivo del Instituto de Derecho Internacional. Posee un diploma de Doctor en Derecho de la Boston College Law School.

ELENA DI VICO

Doctor en Investigación Operativa (Roma, Italia). Experta en Prácticas Desleales al Comercio y Política de Competencia. Representante argentina en temas de controversia ante el Grupo Especial de la OMC. Miembro del Grupo Especial del Órgano de Solución de Controversias de la OMC. Experiencia en el desarrollo de regulaciones referidas a dumping, subsidios y salvaguardias. Experimentada negociadora en comercio internacional.

EDUARDO GAMARRA

Profesor y Director del Latin American and Caribbean Center. Ph.D. en Ciencia Política de la Universidad de Pittsburgh. Experto en Políticas Comparadas, América Latina y el Caribe.

Eduardo A. Gamarra recibió su grado de Ph.D. en Ciencia Política de la Universidad de Pittsburgh en 1987. Se ha desempeñado en FIU desde 1986, donde es Director del Latin American and Caribbean Center, profesor en el Departamento de Ciencia Política y editor de *Hemisphere*, una publicación sobre asuntos latinoamericanos y del Caribe. Es autor, coautor y editor de varios libros, incluyendo *Revolution and Reaction: Bolivia 1964-1985* (Transaction Publishers, 1988); tres volúmenes de *Latin America and Caribbean Contemporary Record* (Holmes and Meier Press); *Latin American Political Economy in the Age of Neoliberal Reform* (Lyne Rienner Publishers 1994); *Democracy Markets and Structural Reform in Latin America: Argentina, Bolivia, Brazil, Chile, and Mexico* (Lyne Rienner Publishers, 1995); y *Entre la Droga y la Democracia* (Freiderich Ebert Foundation, 1994). Autor de alrededor de cuarenta artículos sobre América Latina, ha expuesto ante el congreso estadounidense sobre la política de drogas hacia América Latina. Actualmente desarrolla investigaciones sobre la economía política del tráfico de drogas en la región andina y el Caribe, la democratización y las relaciones cívico-militares.

SANDRA NOGUÉ COLLAZO

Abogada, con Maestría en Derecho Empresarial y Legislación Económica. Diplomados en Derechos de la Competencia, Derecho Comercial y de los Negocios, Derecho Internacional y Relaciones Internacionales, así como Negociaciones de



Telecomunicaciones Básicas en la OMC. Cinco años de experiencia en la industria de las Telecomunicaciones como consultora y representante para las Negociaciones Comerciales Internacionales (OMC, ALCA, RD-CAFTA, CARICOM y los AAE con la Unión Europea) y asesora en materia de competencia. Miembro del grupo de consultores internacionales que elaboró el "Estudio sobre las disposiciones del ALCA en Materia de Telecomunicaciones" para la Asociación Hispanoamericana de Centros de Investigación y Empresas de Telecomunicaciones (AHCJET). Experiencia en Relaciones Institucionales, con especialización en el enlace entre empresas privadas y diversas organizaciones internacionales de telecomunicaciones, tales como ITU, CITELE, AHCJET y CANTO. Participante en numerosos seminarios en materia de Negociaciones en Servicios.

LILIANA OTERO

Consultor Experto en materia de Comercio Internacional para Organizaciones del sector Público y Privado. Incluyendo áreas como Estrategia y Política en Negociaciones Comerciales Internacionales, Análisis del Desarrollo Industrial, Estrategia y Política en Asuntos Regulatorios.

Con especialización en las siguientes materias:

- Barreras Técnicas al Comercio
- SPS
- Procesos de Armonización
- Propiedad Intelectual
- Políticas de Competencia

Extensa experiencia en la teoría y práctica del comercio internacional. Estudio y Análisis de mercados internacionales (planificación; export-marketing; diseño de estrategias de acceso a mercados; implantación de empresas extranjeras en países de América Latina; cumplimiento de Buenas Prácticas de Fabricación – BPF). Especialista en procesos de integración regional (NAFTA, Mercosur y ALCA). Experimentada negociadora en comercio internacional.

CARLOS RESTAINO

Consultor para corporaciones e instituciones, tanto locales como extranjeras, en materia de Comercio Exterior e Internacional, y Negociaciones Comerciales Internacionales y su impacto en las corporaciones. Experto en procesos de integración en diversas regiones del mundo: NAFTA, MERCOSUR, CAN, ALCA, y otros.

Consultor profesional, tanto para el sector público como el privado, en materias tales como:

- Logística y cuestiones del Comercio Internacional
- Desarrollo e Implementación de Estrategias y Tácticas de Negociación
- Procesos de re-estructuración y re-ingeniería de la Organización
- Evaluación del Desempeño Organizacional y de Recursos Humanos
- Desarrollo de Programas de Capacitación Generales y Específicos
- Cadena de proveedores: actualización, análisis y re-estructuración
- Plataforma de Logística: optimización de procedimientos
- Procedimientos Aduaneros y de Comercio Exterior.

Especialista en Negociaciones Comerciales Internacionales con especialización en el diseño, desarrollo, implementación, entrenamiento y monitoreo de procesos de negociaciones internacionales.



RODOLFO RÚA BOIERO

Economista. Consultor experto en materia de Comercio Internacional para organizaciones del sector público y privado. En áreas tales como Estrategia y Política de Negociación Comercial Internacional, Análisis, Estrategia y Política de Desarrollo Industrial, Análisis Económico y Comercial, y Estructuración y Fortalecimiento de Organizaciones sectoriales. Presidente del Centro de Estudios de Integración Económica y Comercio Internacional (Integral).

Con especialización en:

- Relaciones Económicas Internacionales
- Integración Económica y Comercio Internacional: Extensa experiencia en teoría y práctica del comercio internacional. Estudio y Análisis de mercados internacionales (planificación export-marketing; diseño de estrategias de acceso a mercado). Habilidades analíticas en estrategias y políticas de integración económica. Experto en competencia desleal y materia de solución de controversias. Especialista en procesos de integración regional (Unión Europea, NAFTA, Mercosur, y ALCA). Experimentado negociador en comercio internacional.
- Análisis Macroeconómico: Experto en el análisis económico, con especialización en el análisis y estadísticas de política monetaria y fiscal, estudios sectoriales y proyecciones.

-
Doctorado en Economía (Universidad de Ciencias Sociales de Grenoble, Francia), con especialización en política y desarrollo industrial.